

自 薦 文

山 本 脩 司

シティアクセスに入社して 早々二年が経とうとしております。

バスの運転経験は、十数年ありますが、貸切業界は全く未知の世界で、業務に当たる上で不安だらけの出発でした。

しかしながら、緒先輩方のご指導のおかげにより、無事に遂行出来ております事を、感謝
、お礼申し上げます。

まず、この間、貸切バスと、一昨年まで従事しておりました、路線バスとは、全く違う環境なのだという事を強く感じました。

その内容として、路線は、公共交通機関という性格からか、悪く言えば黙っていてもお客様は来るのです。

例えば運転手の態度や会社の対応が悪くても、生活の為には乗らざるを得ないので。

一方貸切は、黙っていても何も始まらない営業活動が不可欠で、更にその成果を維持拡大し続け、信用、信頼されなくてはならな

い大変シビアな業種であるという事です。
その為には、運転技術は当然の事、お客様
に対して「礼と節しを持ち、不断の努力を
続け、尚且つ運転手個々が、シティアクセス
の顔になり、そして、営業マンとして日々業
務にあたる事により、それにはなし得る事が出
来るのだと感じました。

実際に、緒先輩方のそうした努力があった
からこそ、今のシティアクセス・ブランドが
確立されたのでしよう。

又、様々な経験や知識を得る事が出来るの
もこの会社の魅力であります。

伊勢山ヒルズ、ご葬儀、幼稚園等々、本来
の運転業務だけでは無い、付加的業務に従事
し、見聞を広める事が出来、大変嬉しくやり
甲斐のある仕事だと思えます。

しかしながら、まだまだ緒先輩方と比べれ
ば、足元にも及ばない程度、今後更なる努力
が必要です。

最後になりますが、藤木グループ・シティ

アクセスに誇りと希望を持ち、更に、藤木幸
夫会長の訓である「義理・人情・恩返し」を
心に秘め、一日も早く信頼され、必要とされ
る人間になる様、努力し務めて参りますので
今後とも何卒よろしくお願い申し上げます